

日本経

釣った魚をそのまま持ち込める居酒屋が増えていく。プロの料理は格別である。自分が釣った自慢の魚なら喜びもひとしお。客同士の会話も盛り上がる。

7月の週末。東京都内の会社員、朝倉慶子さん(29)が知人と一緒に車で向かった先は千葉県旭市の飯岡漁港だ。強い風に苦戦しながらもマダイやカワハギ、メバルなど6匹釣れた。

「持ってきました!」。

午後4時。日焼けした朝倉さんが姿を現したのは、R浜松町駅近くの居酒屋「和の家」だ。料理人のころちゃん(31)が手際よく包丁を入れ、三枚におろし骨をそぐ。「自分ではきれ

調査会社のGfKジャパン（東京・中野）は19日、2016年の国内の家電市場が15年比で約2%増え、7兆2千億円を超える見通しだと発表した。前年を上回るのは2年ぶりとなる。台数ペースでは伸び悩むが、白物家電を中心に単価上昇で補う。家電販売に占めるインターネット通販の比率はわずかに上昇し12%になる見込みだ。

卷五

いにさばけないです」。朝倉さんは感慨深げだ。
釣り好きの朝倉さんが、
知り合いだった和の家を運営するゲイト（東京・墨田）
の五月女圭一社長に相談したところ、魚の調理を快諾

してくだた。この日は他のお客様も合流。刺し身を口にした神尾尚子さん(39)は「本当に新鮮」と目を丸くした。朝倉さんと神尾さんは初対面だが、同じ大学の卒業生と分かり、会話は持ち込んだ魚が調理される様子を見る朝倉さん(左)(東京都港区の「和の家」)

ケイトは7月から土日祝日限定で居酒屋13店舗で魚の持ち込みをOKにし、無料の調理サービスを始めた。都心の居酒屋の週末は平日に比べ客が減る。「店にどうても集客効果は大きい」と五月女社長は言う。

「プロに料理してもらいうと包丁の入れ方も全然違う」。週末の午後8時、東京・世田谷の和食店「酒場オーパ」。会社員の三宅善洋さん(31)が味わっていたのは、数時間前に友人と東京湾で釣った魚だ。

昼ごろ東京湾に出て、川崎の船宿に戻ってきたのは午後5時すぎ。そのまま同店に向かった。大将の大森健史さんがアジは刺し身となめろううに、キスは昆布締め、イシモチは塩焼きに調理。さばいた後のアジの骨の空揚げも並んだ。

「魚を見てその場で調理法を決める」と大森さん。同店には魚を持ち込む釣り人が何人かおり、料理代は応相談だ。三宅さんのきよ

私の釣果、プロがさばく

西武HD、客室棟の一部

向を製品別にみると、台数ベースで前年同期を上回ったのはエアコンなど一部製品にとどまる。エアコンは気温が上がらず、昨年6月の売り上げが振るわなかつた。今年は暑かったこともあり、販売台数が10%伸びて340万台に達した。センサーで人を感知して室温を調整する高機能の製品が好調という。単価も2%上昇した。

0万台。高単価のドラム式の販売が伸び金額ペー
スでは8%増えた。冷蔵庫は大容量の製品が伸び
ず2%減の220万台と五
（米ハワイ州）の客室棟数

家電量販店の店頭では、スル輪開幕前には4Kテレビとレコーダーを同時購入する客も目立つたとい

免税店大手のラオツクは19日、子会社を通じて、民事再生手続き中の婦人靴卸、シンエイ（東京台東）から婦人靴の企画・販売権を取得。得られた資金は引き続き保有する同ホテルの室内部分などの改修・改装投資に充てる。

卸売販売事業を取得すると発表した。取得額は3億8000万円。ラノクスは2015年に人靴製造のモード・エヌ351室のうち、96%の別館の建物と1棟貸客室棟を不動産投資会社の米アンジェロゴーノ(ニューヨーク州)に売却した。

・ジャコモ（東京・港）
を傘下に収めており、訪
日客向けに日本製の靴の
品ぞろえを強化する。
モード・エ・ジャコモ

菓子売
11店舗
小田急電
新宿店(東
菓子売り場
改装すると
店舗を新た
鞚工業(東
鞚製販売
会社が3億
て取得する
て発表した

居酒屋、持ち込み歓迎

理してもらう釣り人も。I T（情報技術）関連企業で働く小能拓己さん（31）は東京・目黒のシェアハウスで時々、取れたての魚を楽しむパーティーを開く。

銀座で働くすし職人、小林聰さん（31）の腕を、台所で興奮して見つめる参加者。小林さんは「釣り人にとつて特別な思いがある魚を、よりおいしく調理するのが僕の役目」と言う。

釣った魚をその日のうちにおいしく食べる。最高のせいただくだ。（随時掲載）

得 額	に エ リ	資 貸 96	に エ リ
・ジャコモ（東京・港）	ラ	日客向けに日本製の靴の品ぞろえを強化する。	を傘下に収めており、訪
モード・エ・ジャコモ	ー	西武HDは254室ある本館や併設するゴルフコースなどを引き続き所 有する。	うの収穫はアジを中心 ^一 に6 匹。釣った魚をつまみに「反 省会をするのも釣りの醍醐 味のひとつ」だ。

米ブランディー、アパレル、ルディンケ、19日、子会社米ブランド事業を中堅ソオインターナショナル（東京・渋谷）と商品在庫で渡す。譲り受けたアンタビューラーによると発表し、今後詰め